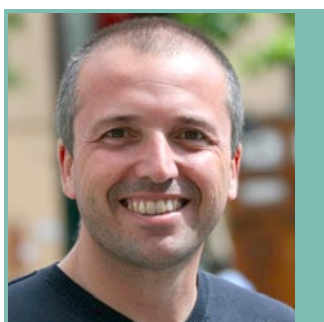


pierre-olivier carles (1997), entrepreneur et investisseur...



**Pierre-Olivier Carles (1997),
Entrepreneur et Investisseur...**

Difficile de résumer en quelques lignes 15 ans d'intenses activités, de formidables succès et d'échecs douloureux sans tomber sur un format proche du CV. Disons pour résumer simplement que je suis un e-entrepreneur multi-récidiviste et un investisseur privé plus Angel que Business.

Dans la foulée de ma sortie de l'ESCEM (Campus de Tours), j'ai créé CSI, une première société de conseil en e-Business qui avait pour vocation d'accompagner les entreprises dans leurs projets liés à Internet. Je travaillais principalement avec de grands groupes et je les aidais à appréhender une révolution industrielle annoncée, les conseillant sur la meilleure façon d'utiliser Internet en cohérence avec leur problématique puis gérant les projets retenus.

CSI a rapidement rencontré un certain succès, le phénomène de mode portant l'activité... mais j'ai très vite commencé à m'y ennuyer, le business d'une Web Agency étant à cette époque très lucratif mais,

à mon sens, pas vraiment excitant. J'ai donc pris la direction de la filiale française d'une jeune start-up prometteuse, Freelance.com, pour permettre aux fondateurs d'aller développer le groupe à l'International.

Freelance.com avait pour vocation de proposer des prestations de service à des grands groupes et d'externaliser ces missions à des experts indépendants, la très grande majorité du chiffre d'affaires étant opérée sur le marché IT. Je garde un excellent souvenir de ces quelques années à diriger la filiale française puis les opérations sur la zone EMEA.



C'était une aventure extraordinaire car nous étions une start-up en pleine bulle Internet et mon entité générait déjà quelques millions d'euros de chiffre d'affaires avec des taux de croissance mensuels à 2 chiffres... Je ne crois pas avoir jamais autant travaillé qu'à cette période-là, mais la passion et l'excitation balayaient la fatigue !

Freelance.com existe toujours et est cotée sur Alternext avec un certain succès. Pour ma part, j'ai quitté la société en 2002 et cédé la globalité de mes actions pour me concentrer sur d'autres projets, et notamment le développement de Kipost.

Kipost est ma principale société dont le but est de financer et d'accompagner des start-ups innovantes et/ou hightech qui ont vocation à changer le monde... ou du moins à essayer !

Dans la foulée, nous avons créé Stonfield, société non-technologique mais très innovante qui travaille sur l'amélioration des performances d'équipe dans les entreprises. Stonfield mélange deux métiers généralement distincts :

- le Conseil en Ressources Humaines (cohésion d'équipe, motivation, challenges commerciaux...)
- l'événementiel d'entreprise (séminaires, conventions, voyages de récompense..).

L'idée est de proposer des solutions de Team-Building ou d'Incentive qui soient réellement efficaces et génèrent un retour sur investissement significatif pour nos clients. Elle est née de mes propres besoins : j'avais, chez Freelance.com, un peu moins d'une centaine de commerciaux que je devais motiver ou mobiliser... et je ne trouvais que des sociétés de conseil ou des agences d'événementiel, mais aucun prestataire proposant de mettre ces deux savoir-faire en cohérence dans une même solution, la rendant de ce fait bien plus efficace. C'est pour cette raison que j'ai créé Stonfield, dont l'équipe de Production est aujourd'hui basée à Toulouse, avec des bureaux commerciaux à Paris et Lyon.

pierre-olivier carles (1997), entrepreneur et investisseur...

En parallèle, Kipost est également l'un des actionnaires actifs de HelloTipi, start-up française proposant des environnements fermés et sécurisés, sur Internet, pour la famille et les amis proches. L'idée est de pouvoir partager avec sa famille, très simplement et en toute sécurité ses photos, ses vidéos, des nouvelles, son arbre généalogique, etc... sans la moindre intrusion publicitaire et sans prendre le risque de voir ces informations partir dans la nature ou être revendues.

J'ai également co-fondé début 2007, Immersive Lab (anciennement Stonfield InWorld), agence Internet spécialisée dans les Medias Sociaux et les Univers Virtuels, que j'ai développé avec un associé jusqu'à l'été 2009, date à laquelle j'ai cédé mes actions au Crédit Agricole pour me consacrer pleinement à d'autres projets plus personnels.

Ma famille et moi venions de passer quelques mois à Miami, Floride pour permettre aux enfants de découvrir une autre culture et de prendre quelques bases en anglais. J'avais profité de cette expatriation pour créer Labotec, une société dont le métier est de développer et de mettre sur le marché des Applications Mobiles, notamment pour iPhone, BlackBerry et Android.

Labotec développe en particulier des Applications iPhone à la demande de ses clients, mais aussi sur un modèle de Crowd Sourcing assez innovant, qui va permettre

à n'importe qui de voir ses idées devenir des applications et potentiellement en tirer des revenus sans prendre le moindre risque, pour peu que l'idée nous séduise.

Dans ce cas, nous allons prendre en charge le développement, les aspects légaux et la mise sur le marché. Labotec est un projet très enthousiasmant auquel je consacre actuellement beaucoup de mon énergie.

Toujours dans la même idée, je passe pas mal de temps à essayer d'aider de «jeunes» entrepreneurs, en investissant du temps, mon réseau et/ou des fonds dans leurs projets en early-stage ou seed. C'est le cas par exemple de mon dernier coup de cœur : Instant Furtif, qui sera lancé en début d'année 2010.

Le reste de mes activités professionnelles se partage entre des interventions lors de séminaires ou de conférences consacrées aux médias sociaux et à la façon dont les Digital Natives vont impacter l'organisation des grandes entreprises, ainsi qu'à quelques missions de conseil sur les mêmes thèmes. Il m'arrive également d'accompagner des fonds d'investissements participant à des tours de table sur des sociétés Internet, surtout sur l'analyse du potentiel et des business models.

Sur un plan plus personnel, je suis à présent basé à Toulouse, marié et heureux papa de 3 enfants fantastiques, sans aucun doute mes 3 plus belles start-ups que j'espère amener de mon mieux à la maturité...

Quelques liens pour ceux qui veulent plus de détails pour mieux me découvrir :

<http://www.pocarles.com>

<http://www.kipost.com>

<http://www.stonfield.com>

<http://www.hellotipi.com>

<http://labotec.com/fr>

<http://instantfurtif.fr>

Pierre-Olivier Carles (1997)

pocarles@gmail.com