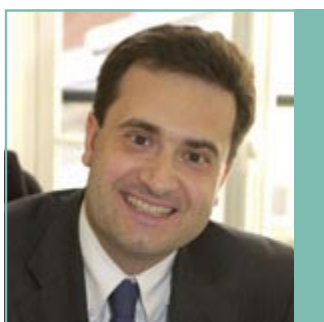


frédéric granotier (1991), de l'énergie à revendre.



Frédéric Granotier (1991) :
co-fondateur de Poweo, de Vivolta
et de Lucibel. De l'énergie positive à
revendre et la passion de créer !

C'est le sentiment de plénitude et de liberté ressenti en contemplant des levers de soleil féériques au dessus des déserts et des canyons de l'Ouest américain qui m'a donné l'envie et la force de créer une entreprise ! Je travaillais alors depuis 7 ans dans des activités d'audit et conseil pour Ernst and Young, et j'étais expatrié aux Etats-Unis. De retour en France, je ne rêvais plus que de startup, d'hyper croissance et d'introduction en bourse...

D'une rencontre décisive en 1999 avec Charles Beigbeder, qui venait de créer le courtier en ligne Self Trade, est née une collaboration quotidienne vieille de 10 ans, débutée par un poste de Directeur financier puis de Directeur Général de Self Trade en 2000-2001. Notre complicité et la compatibilité de

nos façons de travailler nous a donné envie de créer ensemble une nouvelle entreprise après la vente de Self Trade à une banque allemande.

Nous avons donc, au cours du 1er semestre 2002, frissonné ensemble, tous les deux, devant la page blanche, pour inventer un business model qui allait donner naissance à Poweo en juin 2002. A l'époque, notre « garage » était un bureau sombre de 15 M² à Clichy, et notre ambition, celle de concurrencer EDF, suscitait l'ironie de tous nos interlocuteurs : banquiers, investisseurs, et prospects...



Ce combat de David contre Goliath nous donnait une énergie nouvelle ! Ce projet nous enthousiasmait nuit et jour, 24 heures sur 24 !

Après un lobbying effréné pour avoir le droit d'exercer ce métier de revendeur d'électricité, que nous venions d'inventer, et malgré de très nombreuses péripéties, qui sont aujourd'hui devenues de très beaux souvenirs, nous avons pu développer très rapidement l'entreprise.

Le pari que la France ne pourrait éternellement rester opposée à

l'ouverture du marché de l'énergie au niveau européen a été remporté : à l'aube de son 7ème anniversaire, Poweo compte 900 salariés, 350 000 clients particuliers et entreprises, plus de 1000 nouveaux clients chaque jour, et a réalisé en 2008 un chiffre d'affaires de 577 M€, en hausse de 60% sur 2007.

L'entreprise vise 1 million de clients particuliers en 2010 pour 1 milliard d'euros de chiffre d'affaires. Poweo, le « petit courtier » en électricité et gaz est devenu un opérateur énergétique intégré, présent aussi dans la production d'électricité, avec des barrages, des éoliennes, et surtout une centrale thermique qui brûle du gaz pour produire l'électricité consommée annuellement par 400 000 foyers, soit 1 million de français.

Depuis 2002, j'ai récidivé !

Le plus difficile, c'est de créer sa 1ère entreprise ! Une fois qu'on a compris comment faire, c'est beaucoup plus simple ! Il suffit d'appliquer chaque fois les mêmes méthodes ! Et quand on a une idée de création d'entreprise en tête, c'est une véritable torture de résister à l'envie de passer à l'acte !

C'est comme ça que j'ai aussi cofondé Vivolta en 2006/2007, la chaîne de télévision « Art de vivre » pour les 45

frédéric granotier (1991), de l'énergie à revendre.

-65 ans, présidée par Philippe Gildas et diffusée sur le câble et le satellite, et, plus récemment, avec Christophe Bennehard et Cédric François, deux anciens de ma promo 91 de l'ESC Tours, Lucibel, société dont la mission est de « démocratiser » les ampoules basse consommation en France en écornant l'oligopole des 3 grands fabricants mondiaux. Vous savez, ma devise préférée, qui est toujours affichée sur les murs chez Poweo, c'est : « ils ne savaient pas que c'était impossible, donc ils l'ont fait » !

Frédéric Granotier (1991)

frederic.granotier@gmail.com

www.poweo.com

www.vivolta.com

www.lucibel.com