

sébastien trouchon (2003), fondateur d'europe-cession, cède et fusionne des entreprises dans le grand ouest



Grâce au concours passerelle et après un DEUG en biochimie et biotechnologies, j'ai intégré l'ESCEM avec l'idée de faire de la communication. Fils de commerçants, j'ai toujours eu le goût de l'entreprise et j'avais déjà plusieurs projets d'entreprises avant d'intégrer le campus de Tours. Finalement, je me suis tourné vers l'excellente filière contrôle de gestion ! Avant la fin de mon cursus, j'ai participé, avec deux amis, Caroline Touzé et Christophe Vallon, au programme Entrepreneurat International à l'université de Sherbrooke (Canada). C'est dans ce contexte que nous avons essayé de développer un nouveau support de communication. De retour en France, les tests grandeur nature nous ont permis d'affiner le concept. Une fois le Business Plan (ou Plan d'Affaire en bon français québécois !) établi, nous avons trouvé des investisseurs mais la conjoncture économique n'était pas vraiment propice au lancement de cette activité début 2002.

Nous avons profité de cette expérience pour vendre ensuite des Business Plans

notamment à un groupe d'agences immobilières qui cherchait à se développer. Ce Business Plan a permis d'intéresser des investisseurs et le PDG m'a offert de prendre la responsabilité du développement et des finances.

J'ai participé à la création d'agences immobilières, à la restructuration et au redressement de sociétés en difficultés. Nous avons également réalisé un développement par croissance externe et j'ai donc mené plusieurs dizaines d'études en vue de racheter des groupes immobiliers de toutes tailles.



europe-cession

Cette expertise m'a ensuite permis d'intégrer un cabinet spécialisé en cession-acquisition d'agences immobilières avec la promesse de prises de participations... Les paroles s'envolent les écrits restent... J'ai finalement décidé de créer ma propre structure en septembre 2007 : la SARL Europe-Cession.

Europe-Cession est organisée en 2 pôles :

www.agences-cession.com :

une structure positionnée sur la niche de la cession de cabinets d'administration de biens, de cabinets de syndicats et d'agences immobilières sur la France entière.

www.pme-cession.com : une structure qui s'occupe de fusion-acquisition sur la région Centre et le Grand Ouest pour des entreprises de tailles moyennes (jusqu'à environ 20 M€ de CA). Cette activité prendra réellement son essor en 2009 en s'appuyant sur l'expérience d'un collaborateur ancien banquier et d'un partenaire gestionnaire de patrimoine afin de proposer des solutions globales. Europe-Cession est juridiquement assurée et garantie financièrement. Pour les missions de rapprochement, nous travaillons sur mandat de vente ou de recherche.

Voici une liste non exhaustive de nos domaines de compétences et d'interventions en ingénierie financière : évaluation, rédaction de lettre d'intention et de protocole d'accord, garantie d'actif et de passif, audit, due-diligence, cession de fonds ou de sociétés, cession de coquilles vides, fiscalité et ISF, droits de mutation, earn-out, LBO LBI LMBO et BIMBO, dette mezzanine... Du fait du papy-boom, il y aura plus de 700 000 entreprises qui devraient changer de mains dans les 10 années à venir. Il y a donc de véritables besoins de conseils et d'assistance.

Nous recherchons actuellement des consultants pour étoffer notre équipe.

Sébastien Trouchon (2003)
contact@europe-cession.com